

ARTISANS, DÉCOUVREZ LES MEILLEURES SOLUTIONS POUR FINANCER VOTRE ACTIVITÉ



ÊTRE PROFESSIONNEL, C'EST AVOIR DES BESOINS SPÉCIFIQUES.

Parce que le développement de votre activité est une priorité, Banque Populaire, banque historique des professionnels, s'engage à vos côtés en vous proposant un large choix de prêts. Découvrez notamment la garantie Socama, qui vous permet d'emprunter sans engager votre patrimoine personnel.

CONTACTEZ-NOUS

09 84 98 98 98
(appel non surtaxé, coût selon opérateur)
www.bpvf.banquepopulaire.fr



Pour ces opérations la SOCAMA bénéficie d'une garantie au titre du programme-cadre pour la compétitivité et l'innovation de la Communauté Européenne.



**BANQUE POPULAIRE
VAL DE FRANCE**
BANQUE & ASSURANCE



**Chambre de Métiers
et de l'Artisanat**
Loiret



Opérations réalisées avec le concours financier de l'Etat, du Conseil régional du Centre, du Conseil général du Loiret, du Fonds européen de développement régional (FEDER) et du Fonds social européen (FSE).

CHAMBRE DE MÉTIERS ET DE L'ARTISANAT DU LOIRET
28 rue du Faubourg Bourgogne - CS 22249 - 45012 Orléans cedex 1
Tél. 02 38 68 08 68 - Télécopie 02 38 54 66 76 - Courriel : accueil@cma-loiret.fr

Des conseillers à votre service sur tout le département



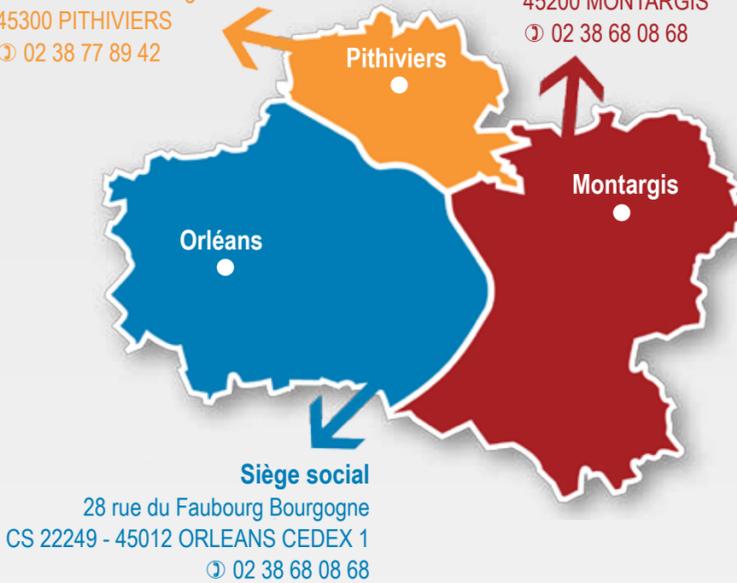
Chambre de Métiers
et de l'Artisanat

Loiret

Notre savoir-faire :
accompagner vos projets

Antenne interconsulaire
1 bis rue du Faubourg d'Orléans
45300 PITHIVIERS
☎ 02 38 77 89 42

Antenne CMA
6 rue de Vaublanc
45200 MONTARGIS
☎ 02 38 68 08 68



Siège social
28 rue du Faubourg Bourgogne
CS 22249 - 45012 ORLEANS CEDEX 1
☎ 02 38 68 08 68

► **DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE** ☎ 02 38 62 99 97
Directeur : Yves HOUTH • Secrétariat : Isabelle VIAL ✉ service.eco@cma-loiret.fr

Charline BERTHIER	☎ 02 38 62 99 96	✉ c.berthier@cma-loiret.fr
Stéphane CADEAU	☎ 02 38 62 99 93	✉ s.cadeau@cma-loiret.fr
Aurélien DEZÉ-DOUARD	☎ 02 38 62 06 29	✉ a.deze@cma-loiret.fr
Marylène LÉBOUCQ	☎ 02 38 62 99 90	✉ m.leboucq@cma-loiret.fr
Amélie LIVINAL	☎ 02 38 65 40 16	✉ a.livinal@cma-loiret.fr
Patrick RABIN	☎ 02 38 98 88 99	✉ p.rabin@cma-loiret.fr

www.cm-45.fr

© CMA du Loiret | Stéphanie Houth / X - 10/14

CRÉER une
entreprise ?

TROUVER la bonne
information ?

DÉVELOPPER votre
activité artisanale ?

CHOISIR une ou
des formations ?



www.cm-45.fr

☎ 02 38 68 08 68

Banque Populaire Val de France. Société anonyme coopérative de banque populaire à capital variable. Siège social: 9 avenue Newton 78180 Montigny-Le Bretonneux. Intermédiaire d'assurance immatriculé à l'ORIAS sous le n° 07 023 354. SIREN 549 900 373. RCS Versailles. Tél. 01 30 14 66 00 (appel non surtaxé, coût selon opérateur). La SOCAMA VAL DE FRANCE (Société de caution mutuelle, partenaire exclusif de la Banque Populaire Val de France) apporte une garantie de bonne fin, totale ou partielle, aux prêts en faveur des artisans, commerçants et professions médicales et paramédicales. Illustrations : NOROC.

Présente à vos côtés,
tout au long de la vie de l'entreprise !

Quels que soient la nature de votre projet et son état d'avancement,
découvrez notre offre de services...

PORTEUR DE PROJET ARTISAN, CHEF D'ENTREPRISE

Donnez toutes les chances de succès à VOS projets...
... avec l'appui de votre CMA !

Information

Des réunions d'information pour clarifier vos projets...

Conseil

Des professionnels de l'entreprise artisanale pour vous aider à bâtir vos projets...

Accompagnement

Un suivi personnalisé pour concrétiser vos projets de création, de reprise ou de développement...

Formation

Des formations pour vous accompagner tout au long de la vie de l'entreprise...

Service complet par filière d'activité

Des outils spécifiques pour vous accompagner dans votre développement...

L'artisanat en Loiret

- + de 9 800 entreprises
- 4 secteurs d'activité : alimentation/bâtiment
production/services
- + de 1 000 créations par an
- + de 1 300 personnes formées



CRÉER-REPRENDRE

Vous avez un projet de création
ou de reprise d'entreprise ?

1. Bénéficier d'information

- > Réunions d'informations collectives.
- > Accueil individualisé et personnalisé par un conseiller pour mieux cerner vos besoins.

2. Se former

- > Formations à la création-reprise d'entreprise artisanale :
 - stage de préparation à l'installation (32 h).
 - parcours à la création ou reprise d'entreprise (245 h).

3. Etre conseillé

- > Evaluation de projet : lors de rendez-vous individuels, un conseiller vous apporte des réponses personnalisées pour optimiser votre projet.
- > Réalisation d'étude financière prévisionnelle pour vérifier la viabilité du projet.
- > Financement de l'entreprise : appui au montage de dossiers d'aides*.

4. Se lancer et être accompagné

- > Assistance aux formalités d'entreprise.
- > Accompagnement post-crétion.

TRANSMETTRE

Vous souhaitez vendre votre entreprise ?
Vous cherchez un repreneur ?

1. Faciliter la cession d'entreprise

- > Réunions d'information et ateliers sur la transmission.
- > Diagnostic de l'entreprise : aspects juridiques, évaluation des points forts et des points faibles, définition du mode de transmission...

2. Etre accompagné

- > Diffusion des offres de cession sur différents supports :
 - www.bnoa.net, www.transartisanat.com,
 - www.1001-opportunités.fr, ...
- > Mise en relation cédants/repreneurs potentiels.



DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ

Vous avez un projet d'investissement, de modernisation,
de mise aux normes, de recrutement... ?

1. Information et conseils personnalisés

- > Conseils juridiques, sociaux et fiscaux pour vous aider à trouver des solutions adaptées.
- > Recherche d'aides financières* et appui à l'élaboration des dossiers.
- > Visites d'entreprise : suivi et analyse de l'activité, pistes d'améliorations.

2. Accroître votre activité, améliorer vos performances

- > Commercialisation, innovation, normalisation : salons professionnels, concours, prix ; création ou amélioration de produits... ; promotion de votre savoir-faire.
- > Emploi/ressources humaines : état des lieux, outils personnalisés :
 - diagnostic GPEC (fiches de postes, entretien individuel, formation...),
 - dispositif Ardan Centre,
 - appui au recrutement d'un salarié : annonces, mise en relation.
- > Environnement et sécurité de votre entreprise : diagnostics hygiène ; santé-sécurité ; énergie-pratiques environnementales...
- > Export : appui collectif pour les salons ou missions à l'international via le dispositif Centrexport.
- > Prévention et traitement des difficultés : rendez-vous individuels, plan d'actions et pistes de restructuration...

3. Se former, se perfectionner

- > Formations adaptées à vos besoins : gestion, comptabilité, informatique-bureautique, commercial, ressources humaines...

& aussi...
des dispositifs par filière

Alimentation

Promotion des produits «fait maison», innovation culinaire, bonnes pratiques commerciales...

Métiers d'art

Guide régional des artisans d'art, qualification & labellisation, aspect commercial...

Développement durable

Annuaire régional des artisans de l'éco-construction, maîtrise de l'énergie, gestion des déchets...

Production

Co-organisation de rendez-vous d'affaires, innovation, propriété intellectuelle, brevet...

* Sous réserve des conditions d'éligibilité aux critères d'obtention des dispositifs d'aides financières.