

VENTE DE PIÈCES AUTOMOBILES

Benjamin, vendeur-magasinier en pièces automobiles : "Notre entreprise est spécialisée dans les pièces de rechange automobiles de grandes marques ; c'est un travail intéressant : je me partage entre la gestion des stocks et la vente. C'est la relation avec le client que je préfère. Je travaille principalement avec des particuliers que j'accueille au comptoir. Les professionnels, on va les livrer. Ils sont plus exigeants. Le soir, l'équipe fait le bilan de ce que l'on a vendu et on passe commande pour réapprovisionner nos stocks."



► ACTIVITÉS

Le vendeur-magasinier de pièces automobiles sait se montrer disponible pour une clientèle variée. Particuliers, agents commerciaux, techniciens d'ateliers et garagistes viennent s'approvisionner en pièces automobiles. Il doit donc veiller à la bonne gestion des stocks, en cela, c'est un professionnel des inventaires qui contrôle les mouvements des pièces (entrée/sortie), prépare les commandes, réceptionne, vérifie et enregistre les livraisons. Il renseigne également sur l'emploi et l'utilisation de pièces et produits vendus.

► CONDITIONS D'EXERCICE DU MÉTIER

- Activité exercée chez un concessionnaire, distributeur agréé ou une entreprise qui possède un grand parc de véhicules.
- Partage de son temps entre le comptoir de vente et le bureau pour les tâches de gestion et de stockage.
- Avoir une connaissance informatique.

► QUALITÉS REQUISES

- Sens de l'organisation.
- Sens du contact et de l'écoute.
- Goût pour la vente
- Rigueur dans le travail.
- Esprit d'initiative.
- Intérêt pour la technique automobile.

► DÉBOUCHÉS ET ÉVOLUTION

Un vendeur, magasinier en pièces automobiles pourra travailler chez un concessionnaire ou distributeur. Après quelques années d'expérience et de formation, il peut évoluer vers des fonctions d'encadrement ou de logistique et devenir chef d'entrepôt, responsable d'expédition ou se tourner vers un poste de commercial spécialisé (responsable de magasin, animation de vente).

À LA FOIS TECHNICIEN, GESTIONNAIRE ET VENDEUR, IL CONSEILLE PARTICULIERS ET PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE.

► QUELLE FORMATION ?

- Niveau III
CAP vendeur-magasinier en pièces de rechange et équipements automobiles (2 ans)

► POURSUITE DE FORMATION

- CQP Conseiller de Vente Confirmé en Pièces de Rechange et Accessoires, CVC PRA (proposé par l'ANFA)
- Encadrant d'entreprise artisanale (niveau IV)



Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**

LOIRET

Centre de Formation d'Apprentis

VENTE DE PIÈCES AUTOMOBILES

► INTÉGRER LE CFA

- ou
- Avoir entre 16 et 30 ans.
 - Avoir 15 ans révolus ou être dans l'année de ses 15 ans, en ayant terminé sa classe de 3ème.
 - Trouver une entreprise d'accueil.
 - Signer un contrat d'apprentissage.

⚠ Seule la signature du contrat d'apprentissage entre l'employeur et l'apprenti(e) conditionne l'inscription au CFA.

Pour vous aider dans la recherche d'une entreprise, contactez un conseiller relation entreprise du CFA :
Tél. : 02 38 62 15 64 - Mail : cad45@cfacm45.fr



► ORGANISATION DE LA FORMATION

Rythme de l'alternance	2 semaines en entreprise, 1 semaine en CFA
Moyens et outils pédagogiques	Formation en présentiel Compte office 365 et Environnement Numérique de Travail (ENT)

► CURSUS

	CAP vendeur magasinier en pièces de rechange et équipements automobiles (2 ans)
Niveau requis	3 ^{ème} de collège
Modalités d'évaluation	Examen en fin de formation

⇒ Pour l'apprenti déjà titulaire d'un diplôme issu d'un métier complémentaire, possibilité de passer l'examen au bout d'1 an.



Toutes les formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap, sous certaines conditions.



Cette action est cofinancée par l'Union Européenne. L'Europe s'engage en région Centre-Val de Loire avec le Fonds social européen.

► CONTINUER SA FORMATION AU CFA

- CAP maintenance de véhicules, option véhicules particuliers, 2 ans (niveau III) → MC maintenance des systèmes embarqués automobiles, 1 an (niveau III)
- BAC Pro maintenance de véhicules, option véhicules particuliers, 3 ans (niveau IV)
- CAP maintenance de véhicules, option motocycles, 2 ans (niveau III)
- CAP maintenance des matériels, option matériels d'espaces verts, 2 ans (niveau III)
- CQP conseiller de vente confirmé en pièces de rechange et accessoires

Opérateurs de compétences partenaires du CFA



Chambre de métiers et de l'artisanat du Loiret
CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS
5 rue Charles Péguy | BP 1927 | 45009 ORLEANS Cedex 1
Tél. : +33(0)2 38 62 75 29 • Télécopie : +33 (0)2 38 77 27 04
cfa@cfacm45.fr • www.cfacm45.fr

